

Presenta:



WFBINAR

Con el apoyo de:









Fomentando la implementación de buses limpios en Brasil: *El caso de Belo Horizonte*

Presenta:

CRISTINA ALBUQUERQUE







Introducción

Cómo WRI Brasil esta ayudando a fomentar la adopción de buses limpios en Belo Horizonte

1. Trabajo del WRI con buses eléctricos

2. El caso de Belo Horizonte

3. ¿Cómo alcanzar la meta ambiental?

3.1 Framing workshop

3.2 Modelo de Negocios







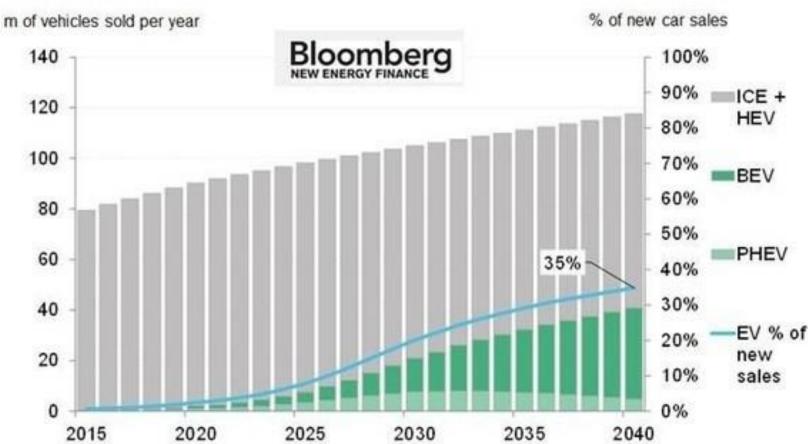








VENTAS DE VEHÍCULOS ELÉCTRICOS SE PROYECTAN AL 35% PARA 2040







* Reflects journey to work while other data reflects % of total trips





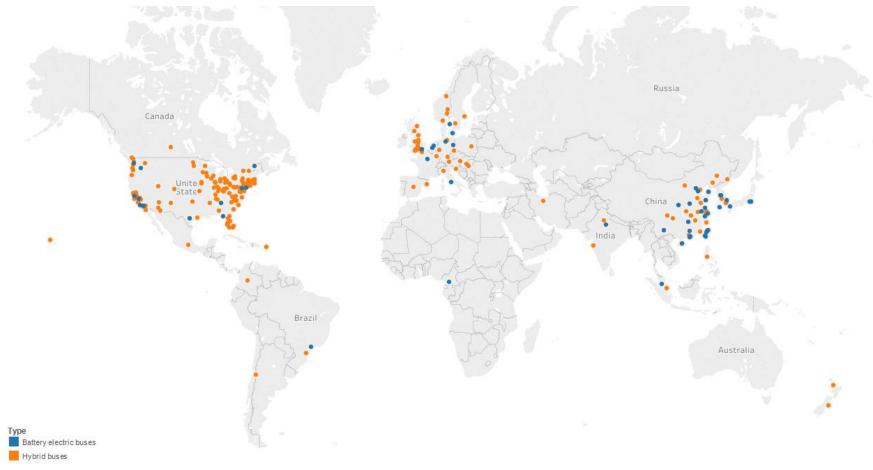








YA HAY MÁS DE 300 CIUDADES QUE HAN IMPLEMENTADO VEHÍCULOS ELÉCTRICOS EN SUS FLOTAS DE TRANSPORTE PÚBLICO







LAS LECCIONES APRENDIDAS

Desafíos



Incertidumbres de la tecnología



Vehículos e infraestructura más costosos



Miedo al cambio y falta de conocimiento



Contratos que dificultan la implantación





MODELO DE NEGÓCIO







MODELO DE NEGÓCIO: 4 CATEGORIAS Y SUS ELEMENTOS

COMPONENTES DE INVERSIÓN Activos Activos **Procesos** tangibles intangibles PRODUCTOS FINANCIEROS **FUENTES DE RECURSOS BUSES** Produtos Financeiros Reducción **LIMPIOS** Equity Deuda de Riesgos Incentivos **Otras Fuentes** Ingresos

MECANISMOS DE IMPLEMENTACIÓN



Contratos Marcos Entidades
Habilitantes Legales



1 COMPONENTES DE INVERSIÓN

Activos tangibles



Terrenos (Foothill)



Estaciones de recarga e infraestructura eléctrica (Turín, Paris)



Edificaciones e infraestructura adicional (Ej. Cambio de baterías Roma)



Buses y baterías

Activos intangibles



Q









Seguridad (Turin)

Ubicación Eficiente (Foothill)

Reputación (ruído, calidad del aire, apropriación)





Procesos



Planeación y estúdios (Gumi)



Construcción e instalación (Siemens-Volvo, Suécia)



Operación y Entrenamíento (Bogotá)



Mantenimiento (Shenzhen)





2 FUENTE DE RECURSOS

Ingresos



Tarifa al usuario



Captura de valor de suelo de patios y estaciones (Singapur)



Publicidad en estaciones e infraestructura



Ahorros operacionales (Londres)

Incentivos



Subvenciones nacional, local, internacional (NAMA, Sri Lanka)



De otras áreas del gobierno (Londres e Coréia)

Otras fuentes



Fiscales (Bogotá, Colombo)



Impuestos dedicados (París)



Precios diferenciales (Foothill, China)



Venta de activos y chatarrización

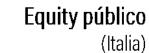


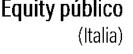


3 PRODUCTOS FINANCIEROS

Equity



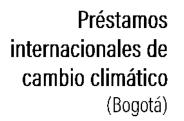






Deuda





Bonos verdes (Tianjin, China)





Fondos de contingencia (Bogotá)



Contratos de provisión



Financiamento concesional (Curitiba)





4 MECANISMOS DE IMPLEMENTACIÓN

Contactos



Contratos de compra

Público, privado, entedidade leasing (Nanjing)



Alquiler

vehículo, baterías, terrenos (Shenzhen - baterías)



Leasing

para compra

Vehículo, baterías (Shenzhen-vehículo)



Concesión

(Estocolmo - infraestructura de recarga)





Públicos

(EEUU)



Marcos habilitantes

Planes y Metas

(Paris, Shenzhen)



Privados

(ej. SPV)



Regulaciones y requerimientos

(normas de eficiencia)



Mixtos

Economía mixta (China)



Leyes habilitantes

(zona verde, bonos verdes)



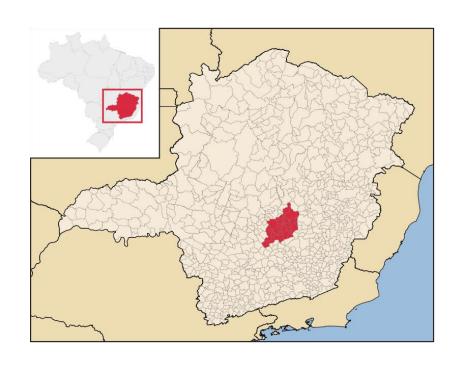








CONTEXTUALIZACIÓN



millones de viajes por día

50 mayor PIB de Brasil

6a ciudad más poblada de Brasil





CRECIMIENTO URBANO

El crecimiento entre los años de 2002 e 2012



Población: 18.9%



Autos: 112%



Motocicletas: 278%





IMPACTO AMBIENTAL DEL SECTOR DE TRANSPORTE



El sector de transportes representa más del 50% de las emisiones



75% de las emisiones del sector

52

Microgramos de partículas inhalables PM10

20 veces más que el índice sugerido por la OMS





PLAN DE MOVILIDAD DE BELO HORIZONTE

Objetivos principales

- Tornar el transporte público mas atractivo
- Promover la seguridad vial
- Asegurar un sistema de transporte sustentable
- Fomentar el transporte activo



Meta Ambiental:

Reducir 20% la tendencia de crecimiento de las emisiones hasta 2030











Workshop para definir la estrategia

- Participantes
 - Agencia de tránsito
 - Compañía de energía
 - Operadores de e-buses
 - Fabricantes de e-buses







Workshop para definir la estrategia

Participantes:

- Agencia de tránsito
- Compañía de energía
- Operadores de e-buses
- Fabricantes de e-buses

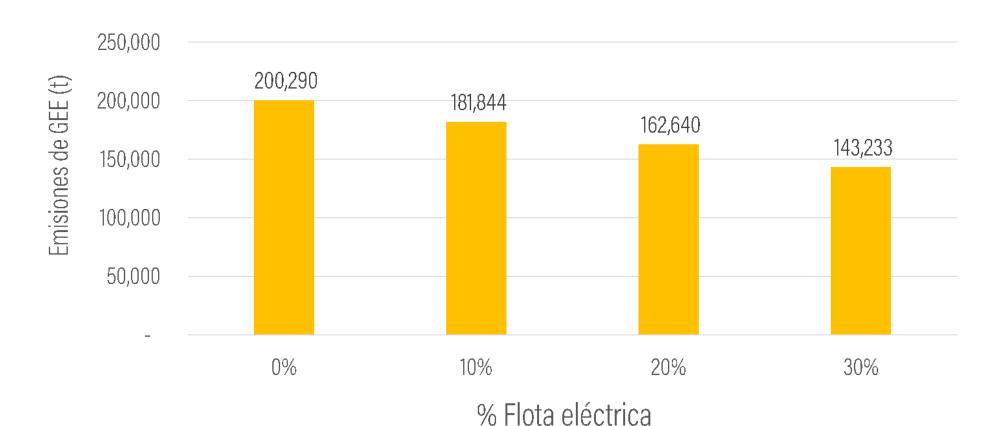
25

Buses eléctricos hasta 2019





Buses eléctricos y la reducción de emisiones







Identificación de los riesgos

Incertidumbres de la tecnología	Vehículos e infraestructura más costosos	Miedo al cambio y falta de conocimiento	Contratos que dificultan la implantación
Falta de potencia (y capacidad de suministro)	Alto costo inicial	Resistencia de operadores y proveedores tradicionales	Reevaluación de los contratos de concesión
La falta de piezas de repuesto	Riesgo de tasa de cambio	Incertidumbres de la infraestructura de carga en los depósitos de autobuses	Implicación económica y financiera de los contratos
Rendimiento insuficiente		Movilización de la unión de trabajadores debido a los cambios tecnológicos	La falta de legislaciones específicas e integradas que fomenten la implementación del autobús limpio





Duración de las actividades

Categoría	Tiempo de duración esperado	
Compra de vehículos (planificación + entrega)	27 meses	
Desarrollo de infraestructura	14 meses	
Operación y mantenimiento	-	
Plan de comunicación del proyecto	12 meses	
Aspectos normativos	7 meses	











ESCENARIOS DE FINANCIAMIENTO

¿Cuáles son los tipos de financiamiento para buses limpios en Brasil?

4 Alternativas de financiación comparadas



Analizamos las condiciones



Identificamos ventajas y desventajas

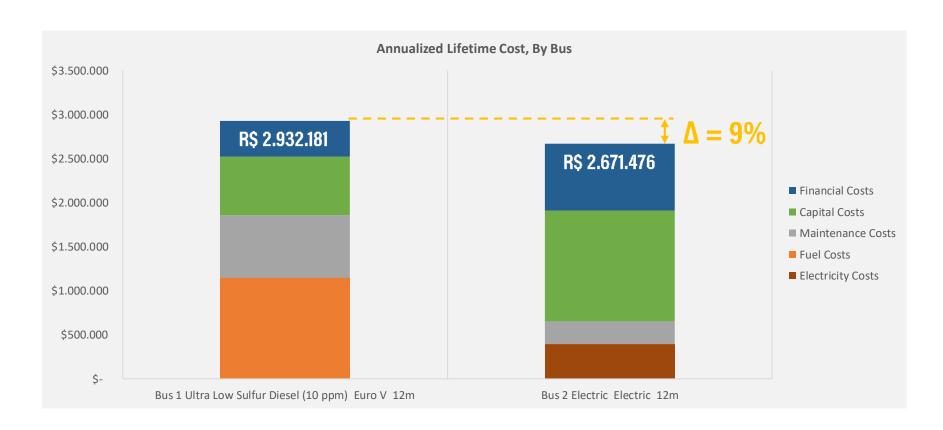


Realizamos escenarios de financiamiento





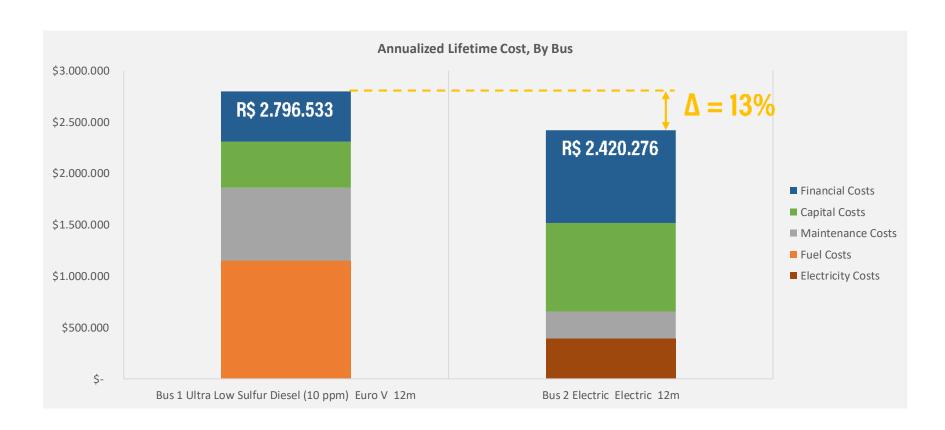
ESCENARIOS DE FINANCIAMIENTO: BNDES 1







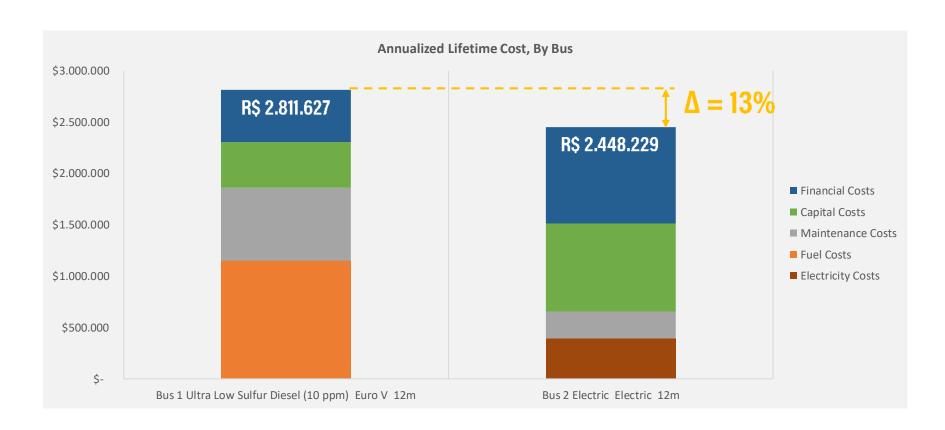
ESCENARIOS DE FINANCIAMIENTO: BNDES 2







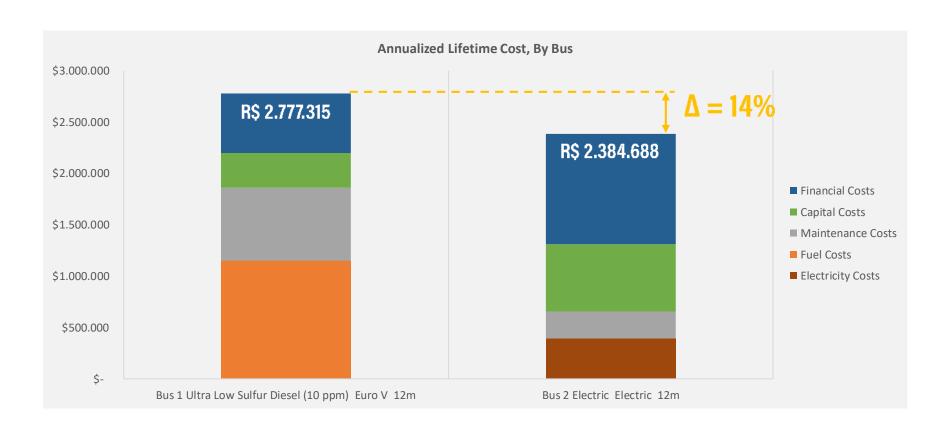
ESCENARIOS DE FINANCIAMIENTO: CAIXA







ESCENARIOS DE FINANCIAMIENTO: BID







WORKSHOP MODELO DE NEGOCIO

Taller para desarrollar el modelo de negocio ideal

- Participantes
 - Agencia de tránsito
 - Compañía de energía
 - Operadores de e-buses
 - Fabricantes de e-buses
 - Bancos
 - Agencia Ambiental







WORKSHOP MODELO DE NEGOCIO

Resultados

Ideas de modelos de negocios para ser utilizados por la Agencia de Tránsito



Fortalecimiento da relación entre los atores



Están evaluando internamente las posibilidades en conjunto con otros actores





CONCLUSIÓN

- Trabajo basado en la revisión de experiencias internacionales que permitió desarrollar una metodología de modelo de negocios estructurado
- Contribución técnica para escenarios de reducción de emisiones y financiación
- Acompañamiento cerca de los actores especialmente la agencia de tránsito



Fomentar la implementación de buses limpios





¡GRACIAS POR SU ASISTENCIA!

Dudas o comentarios:

valeria.hurtado@wri.org

cristina.albuquerque@wri.org



